

招聘岗位： 市场营销岗 合肥-蜀山区

招聘部门： 市场开发部

岗位职责：

1. 根据公司和部门的销售策略和目标,进行区域内公募基金及专户产品的销售工作;
2. 定期拜访各类合作伙伴,了解对方需求,维护良好的合作关系;
3. 制定渠道营销计划和服务方案,并推动实施落实;
4. 收集客户信息与需求,定期分析销售情况和潜在机会,撰写分析报告。

专业知识能力素质具体要求

1. 985/211 院校本科及以上学历,金融、财务管理、工商管理、市场营销等相关专业背景;
2. 诚实守信、勤勉自律,具备良好的职业道德;
3. 具备较强的学习能力,能够掌握证券投资基金产品和相关法律法规知识;
4. 具备较强的沟通协调和文字表达能力,具有强烈的敬业精神、工作责任感和风险意识;
5. 通过基金从业资格考试,具有券商、银行、基金、保险等其他金融机构销售工作经验或者客户渠道资源者优先。

工作地点:

安徽 合肥-蜀山区

